



M. Laurier Tremblay



Diplômé de l'université de Sherbrooke (BAA) en administration des affaires en 1977, toute sa carrière s'est déroulée chez Procter&Gamble jusqu'au moment de sa retraite en 2009. Entré au département des ventes, promu adjoint au directeur et ensuite directeur des ventes pour l'est du Québec et directeur des ventes au détail pour le Québec. M. Tremblay fut transféré aux équipes de clients majeurs comme directeur de catégories, administrateur de clients et directeur d'équipe pour des clients majeurs du Québec et de l'Ontario. En parallèle de son travail au niveau du développement des affaires, il développa une équipe de recrutement (12 personnes) pour engager des candidats de talents au niveau universitaire pour l'ensemble des fonctions de l'entreprise.

M. Tremblay reçu de nombreux prix de reconnaissance au niveau du développement du talent à l'intérieur de l'organisation, gestion d'une équipe de vente, développement des marchés, lancement de nouveaux produits, concept de télémarketing et atteinte des résultats d'affaires. Il développa beaucoup d'habileté à travailler avec une multitude de ressources, de cultures et de fonctions. Il a ainsi bâti la meilleure équipe de recrutement pour la recherche de talents de niveau universitaire au Canada. Nouvellement retraité, M. Tremblay souhaite aider les entrepreneurs à devenir de meilleurs gestionnaires dans le cadre de ses champs d'expertises.